

## NLP für Verkäufer - wenn Sie Ihre Kunden verstehen wollen

mit Dipl. Betriebswirtin Iris Baumann-Weiss.  
Profitieren Sie von mehr als 15 Jahren Vertriebserfahrung und  
über 14 Jahren NLP-Lehrtrainertätigkeit, national und international.

In diesem Seminar lernen Sie NLP  
und Werkzeuge aus dem NLP für den Verkauf kennen.  
Zitat eines Teilnehmers:

*"So auf den Kunden einzugehen gibt mir Möglichkeiten,  
die mit bisher nicht bewusst waren."*



**Phantastische Kursbedingungen in  
modernsten Seminarräumen**  
in herrlicher Landschaft mitten in Süddeutschland

**Wo?**  
Seminarcampus Rössle,  
Ortsstr. 22,  
D-74597 Stimpfach-Rechenberg  
(<http://www.roessle-rechenberg.de/tagen.html>)

### **Inhalte:**

Eine besondere Herausforderung im Verkauf ist es, auch die Kunden zu gewinnen, die wir zunächst als "distanziert", oder "abweisend" erleben.

NLP bietet hervorragende Möglichkeiten, auch mit Menschen in Kontakt zu kommen, die uns bisher als unzugänglich erschienen:

- Rapportaufbau -> eine Wellenlänge finden, dabei Sprache, Körpersprache u.a.m. berücksichtigen lernen
- Auf die individuelle Wahrnehmung und Entscheidungsfindung des Kunden eingehen -> individuelle Muster, Entscheidungsstrategien und Persönlichkeitsstrukturen des Kunden berücksichtigen

Sprache kann Türen öffnen und auch verschliessen. NLP lässt uns hier viel genauer hinsehen, hören und erleben, was Sprache tatsächlich für eine Macht besitzt.

- Mehr erfahren und wissen, wie Sprache wirkt
- Eigene Sprachmuster und ihre Wirkung durchleuchten
- Argumente und Reaktionen des Gesprächspartners besser einschätzen und besser darauf reagieren können

"Auto-Bild, oder fahren Sie kein Auto?"

Sprachfolgen nehmen wir schneller wahr, als den Inhalt einer Aussage.

- Wie manipulativ ist Sprache, mit welcher Wirkung?
- Wo werden hypnotische Sprachmuster verwendet, wie können wir sie erkennen?

Ausgewählte NLP-Formate für das Tagesgeschäft.

Ausgewählte NLP Techniken im Mentaltraining für einen guten Umgang mit sich selbst.

### **Ziele/ Abschluss:**

Einen Einstieg in die bemerkenswerte Welt des NLP erhalten.  
Kunden gewinnen, die bisher nicht, oder schwer erreicht wurden.  
Effektive Mentaltechniken für ein gutes Selbstcoaching erlernen.

Die Teilnehmer:innen erhalten eine detaillierte Teilnahmebestätigung.

### **Zielgruppe:**

Das Seminar wendet sich an diejenigen, die ihre Fähigkeiten im Verkauf weiter ausbauen und dabei die Möglichkeiten des NLP nutzen möchten.

### **Termine:**

04.-05.05.2021

Auch als Inhouse Seminar zu buchen

### **Preis:**

Bei Buchung bis 04.04.2021 € 1.037,00, bei späterer Buchung € 1.220,00 (jeweils incl. Mwst.)

Im Preis enthalten sind Seminarunterlagen, Fotoprotokoll, sowie leckere Pausensnacks und Getränke und an beiden Tagen ein feines Lunchbuffet.

### **Anmeldung zum Seminar NLP für Verkäufer NLP VK 05/21:**

#### **Ich melde mich verbindlich zum Seminar an**

**Titel** .....

**Name** .....

**Vorname** .....

**Anschrift** .....

**Telefon** .....

**Email** .....

Mit der Unterschrift auf dem Anmeldeformular ist die Anmeldung rechtsverbindlich.

Mit Eingang der Seminargebühr ist der Platz fest gebucht.

IBAN: DE86 6009 0700 0484 1070 03

BIC: SWBDESSXXX, Südwestbank Stuttgart

Bei Rücktritt bis 4 Wochen vor Seminarbeginn wird eine Bearbeitungsgebühr von € 50,00 erhoben.

Bei Rücktritt ab 4 Wochen vor Seminarbeginn verfällt die Seminargebühr.

Bei Nichtstattfinden des Seminars wird die bezahlte Gebühr zurückerstattet.

Die Teilnahme setzt eine normale körperliche und seelische Belastbarkeit voraus. Die Teilnehmer tragen die volle Verantwortung für sich und ihre Handlungen selbst.

### **Datum und Unterschrift**

---

Connenweilerstr. 35 \* 74597 Stimpfach-Rechenberg  
Tel.:07967/701535 \* Fax: 701537  
[www.baumannweiss.de](http://www.baumannweiss.de) \* [info@baumannweiss.de](mailto:info@baumannweiss.de)